

АВТОМАТИЗАЦИЯ МОБИЛЬНОЙ ТОРГОВЛИ

Моби-С - это современный и актуальный способ автоматизации всех видов мобильной торговли. Решение, которое позволяет сократить расходы, повысить производительность торговых агентов на 30% и усилить контроль за их работой.



ЧЕМ МОБИ-С БУДЕТ ПОЛЕЗЕН ВАМ?

01



СОКРАЩЕНИЕ ЗАТРАТ

На выплату налогов и заработной платы за счет сокращения количества операторов по вводу заявок, на оргтехнику, ее обслуживание и покупку расходных материалов. Уменьшение временных затрат на обучение персонала и знакомство с маршрутом.

УВЕЛИЧЕНИЕ ОБЪЕМА ПРОДАЖ

За счет полной автоматизация и высокой скорости обработки заявки, поступающих от клиентов. Торговый представитель легко ориентируется в ассортименте и может предложить даже незнакомые ему позиции.

ОНЛАЙН СБОР ИНФОРМАЦИИ

Простая и удобная система анкетирования Моби-С -идеальный способ получить необходимую, достоверную информацию онлайн. Без бумажных бланков! С Моби-С —все по-честному.

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Моби-С повышает корректность и скорость выполнения заказов. С момента отправки заказа до его попадания в офис проходит буквально несколько секунд. Работа торговых представителей становится эффективнее. Количество обслуживаемых ими точек растет.

ПОВЫШЕНИЕ ЛОЯЛЬНОСТИ

Уровень обслуживания клиентов с Моби-С -неизбежно вырастет, а количество ошибок при оформлении заказов -существенно снизится.

ПОЛНЫЙ КОНТРОЛЬ АГЕНТОВ

Все необходимые функции онлайн-мониторинга, поддержка GPS/ГЛОНАСС позволяют контролировать маршрут, местоположение торговых агентов, повышают их уровень дисциплины и увеличивают мотивацию.



ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИИ

Полевой сотрудник с мобильного устройства удаленно получает доступ к необходимой для его работы информации, обмен всеми данными происходит онлайн.

ДОКУМЕНТЫ

Возможность создавать на мобильном устройстве документы: Заказ, Продажа, Покупка, ПКО, Анкета, Инвентаризация, Возврат и пр.

КОНТРОЛЬ АГЕНТА

Функция гарантированного оформления документа у клиента, а не по телефону. Контроль местонахождения по GPS/ГЛОНАСС.

ИНФОРМАЦИЯ О ТОВАРЕ

Товары, цены, скидки, остатки, товарные матрицы, фотокаталог и пр. История продаж и расчет рекомендованного заказа.

ОТЧЕТЫ

Доступ к большинству стандартных отчетов из 1С. Мощная и простая подсистема добавления и настройки новых отчетов.

ДЕБИТОРКА

Полная информация о текущей и просроченной задолженности. Возможность оформить ПКО сразу в точке.

МЕРЧЕНДАЙЗИНГ

Произвольные анкеты. Визуальный редактор анкетных форм. Сбор информации об остатках в момент оформления заказа.

ВНЕШНЕЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Печать на мобильный принтер, сканирование штрих-кода, фискальный регистратор. Редактируемые печатные формы.

ФОТО-ОТЧЕТЫ

Фото для товара, клиента, задания или документа. Невозможно подделать. Фото содержит цифровую подпись и GPS-координаты.



ВОЗМОЖНОСТИ, ДОСТУПНЫЕ МОБИЛЬНОМУ СОТРУДНИКУ В КПК



Сбор предварительного заказа (Pre-selling)

Сбор заказов
Отправка заказов в офис
в режиме реального времени

Онлайн резервирование товара
на складе и получение
актуальных остатков

Автоматический расчет
рекомендуемого заказа на
основании остатков и истории
продаж

Доступ к большинству
стандартных отчетов из 1С.

Реализована возможность
представления товаров в виде
фотографий с описанием

Оформление кассовых
операций

Работа со сканером
штрих-кода

Продажи «с колес» (van-selling)

Загрузка и дозагрузка товаров
в автомобиль, инвентаризация
остатков

Авторасчёт рекомендуемой
отгрузки на основании остатков
и истории продаж

Отгрузка с учётом истории и
кредитных ограничений

Отгрузка с различными условиями
оплаты (предоплата, оплата при
отгрузке, отсроченный платеж)

Оформление отгрузочных
документов

Оформление кассовых
операций

Печать документов

Поддержка встроенного и
внешнего сканера штрих-кодов

Возврат товара и упаковки

Мерчандайзинг

Мониторинг своих цен
и цен конкурентов

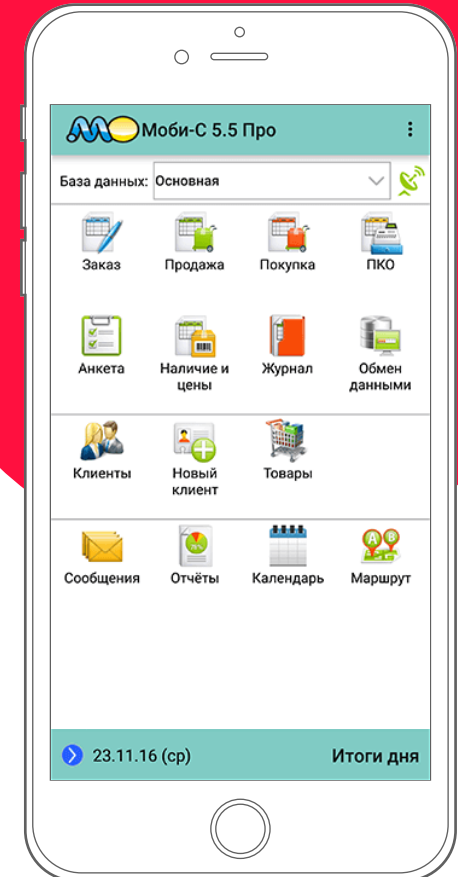
Мониторинг выкладки
(SKU, фейсинг) своего
товара и товара
конкурентов

Снятие остатков

Отгрузка торгового
оборудования
и POS-материалов

Фото-отчет, привязанный
к визиту на системном уровне

Заполнение и выгрузка
анкетных форм



ВОЗМОЖНОСТИ, ДОСТУПНЫЕ СУПЕРВАЙЗЕРУ В ОФИСЕ



Планирование работы

(Pre-selling)

Настройка параметров работы торговых агентов

Постановка задач и планов посещения

Оптимизация маршрутов развозки товаров

Планирование территории агента

Обмен сообщениями

Формирование планов продаж

Составление формул (расчет, автозаказа, рекомендованной отгрузки)



Планирование и оптимизация работы мобильных сотрудников, контроль выполнения заданий, контроль реального местонахождения с помощью GPS приводит к комплексному повышению эффективности работы на всех уровнях

Анализ результатов

(van-selling)

Подробные отчеты о результатах работы

Контроль выполнения маршрута и заданий

План-фактный анализ продаж через агентов

Анализ собранной информации

Просмотр фото-отчетов

Отслеживание передвижения агентов на карте

Контроль километража и расходов на GSM

Администрирование

Создание анкет в визуальном редакторе

Управление GSM координатами контрагентов

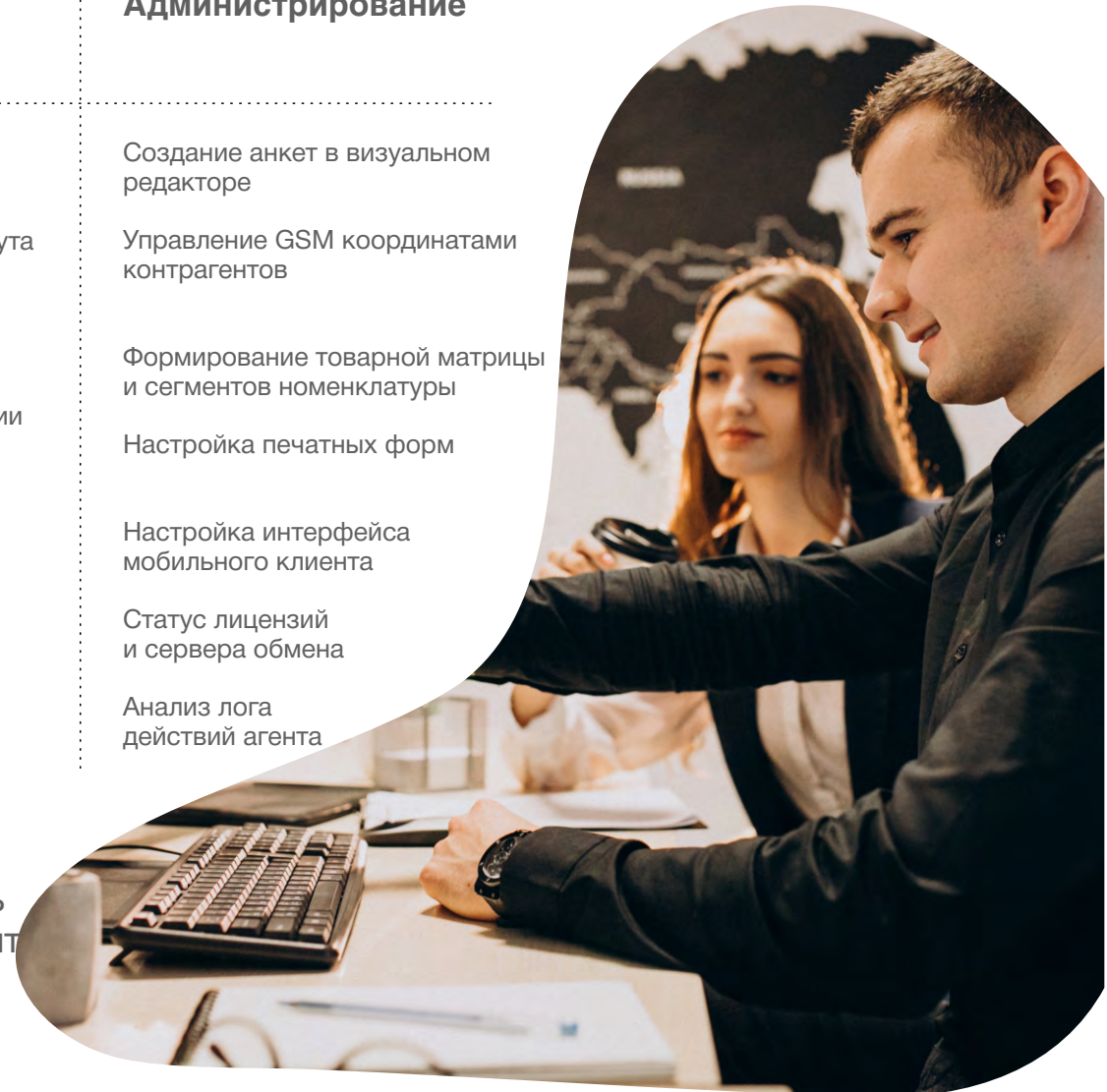
Формирование товарной матрицы и сегментов номенклатуры

Настройка печатных форм

Настройка интерфейса мобильного клиента

Статус лицензий и сервера обмена

Анализ лога действий агента



КОНТРОЛЬ АГЕНТОВ С ПОМОЩЬЮ GPS\ГЛОНАСС

СНЯТИЕ GPS-ТРЕКА ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ТОРГОВОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЯ

ВИЗУАЛЬНЫЙ ОТЧЕТ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ АГЕНТА НА ОНЛАЙН-КАРТЕ

МОНИТОРИНГ ТЕКУЩЕГО МЕСТОНАХОЖДЕНИЯ АГЕНТОВ

ТЕКСТОВЫЙ ОТЧЕТ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ АГЕНТА

КОНТРОЛЬ СОЗДАНИЯ ДОКУМЕНТОВ

Супервайзеру в офисе доступна информация о передвижениях полевого сотрудника

Полевому сотруднику доступны запланированные для него маршруты





06

+

+

ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИИ МЕРЧЕНДАЗИНГА В МОБИ-С

01

СБОР ИНФОРМАЦИИ ОБ ОСТАТКАХ И ФЕЙСИНГЕ ТОВАРА

Самой распространенной мерчендазинговой процедурой является сбор информации об остатках и фейсинге товара в торговой точке. В Моби-С реализован сбор этой информации параллельно с оформлением заявки.

02

СБОР ИНФОРМАЦИИ О ЦЕНАХ ТОВАРОВ В ТОРГОВОЙ ТОЧКЕ

Документ "Наличие и цены" предназначен для сбора цен номенклатуры(поставщиков или конкурентов) у контрагентов. После выгрузки этого документа с КПК в 1С мы получим окупмент "Установка цен номенклатуры контрагентов".

03

ФОТОГРАФИРОВАНИЕ СО ВСТРОЕННОЙ КАМЕРЫ ТОВАРОВ И КЛИЕНТОВ

Сделанные на КПК фотографии, содержат цифровую подпись, в которой зашифровано время и дата создания файла, GPS-координаты. После выгрузки в 1С фото можно просмотреть в журнале фотографий.

ВИЗУАЛЬНЫЙ РЕДАКТОР АНКЕТ

Для компаний, которые серьезно занимаются маркетинговыми исследованиями, в Моби-С реализовано готовое решение по анкетированию контрагентов. Анкетирование Моби-С — мощный инструмент, который позволяет собирать и анализировать практически любые маркетинговые данные.

ЭТАП 1

Формы анкет задаются в учетной системе и разрабатываются с помощью встроенного, удобного визуального редактора.

ЭТАП 2

Анкеты выгружаются на смартфон. Торговый агент заполняет анкету в торговой точке.

ЭТАП 3

Заполненная анкета выгружается в офис. После выгрузки в 1С Предприятие 8 создается стандартный документ "Опрос".

ЭТАП 4

Анализируются собранные данные в отчете "Результаты анкетирования"



СТОИМОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ

+

Стоимость внедрения, обновлений и техническая поддержка — **0 рублей!**
Лицензия бессрочная.

Лицензия с полной поддержкой BYOD (установка может быть произведена на личное устройство сотрудника) и легко переносится между устройствами.
Бесплатный облачный сервис Mobi-C.Net™.

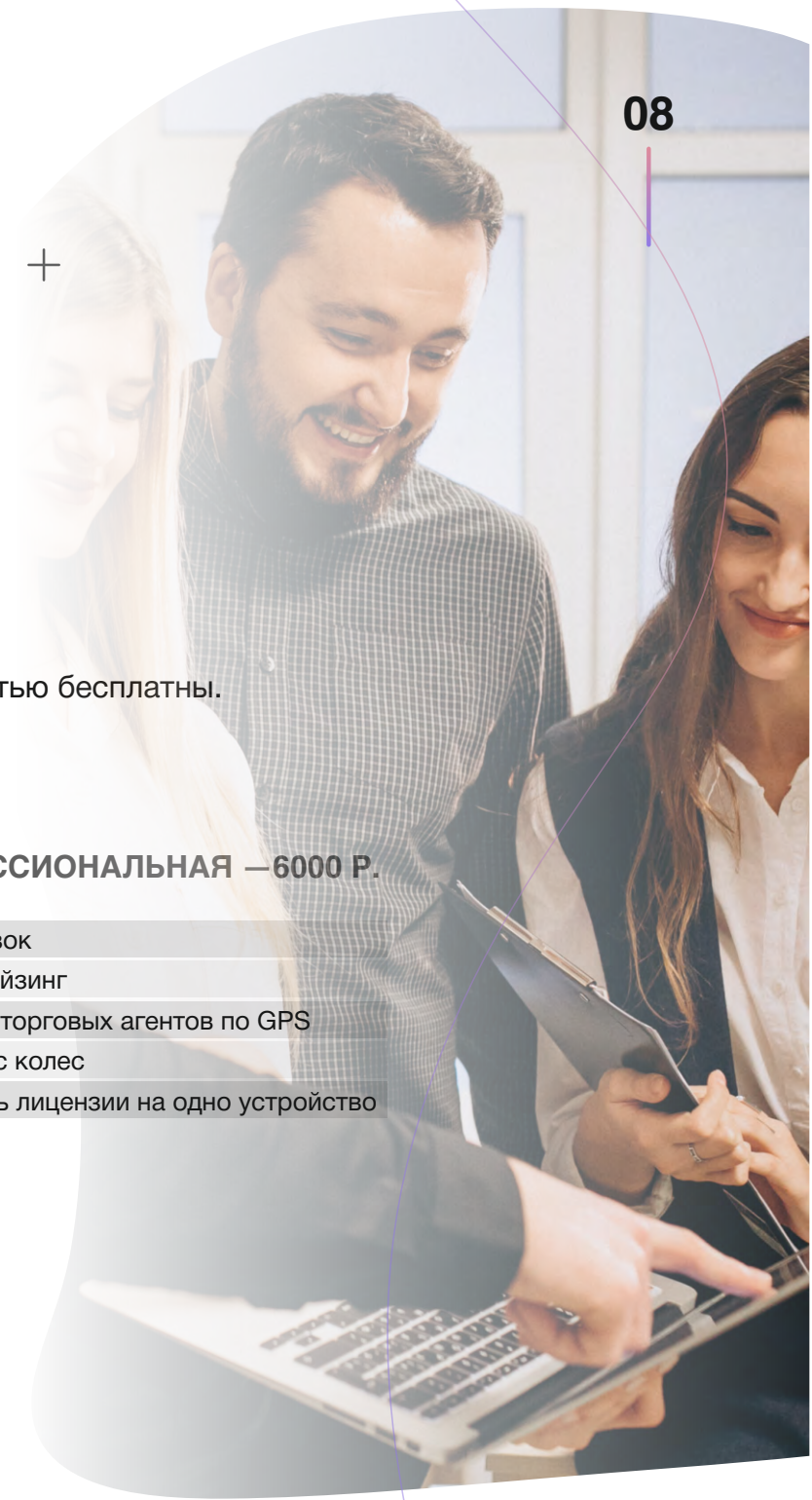
Серверная часть, все последующие обновления и техническая поддержка полностью бесплатны.

ДЕМОВЕРСИЯ — БЕСПЛАТНО!

СТАНДАРТНАЯ — 4000 Р.

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ — 6000 Р.

Сбор заявок	Сбор заявок	Сбор заявок
Мерчендайзинг	Мерчендайзинг	Мерчендайзинг
Контроль торговых агентов по GPS	-	Контроль торговых агентов по GPS
Торговля с колес	-	Торговля с колес
Доступно только на одно устройство	Стоимость лицензии на одно устройство	Стоимость лицензии на одно устройство





КОНТАКТЫ

mnsrv.ru

sales@mnsrv.ru

8 (800) 222-96-06

+

+